



Wir sind Pioniere in der Entwicklung und Umsetzung der Blended Psychotherapie im Schweizer Gesundheitssystem.

Bist du begeistert von neuen Technologien, Methoden und Geschäftsmodellen im Gesundheitssystem? Kennst du die Schweizer Versicherungslandschaft und siehst es als spannende Herausforderung, die Zukunft einer aufstrebenden Firma für digitale Psychotherapie entscheidend zu prägen?

Dies ist deine Chance, Mitglied unseres innovativen Unternehmens zu werden!

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine:n

Sales Specialist (60-100%)

zur Etablierung unserer Therapieplattform YLAH (Medizinprodukt) im Schweizer Gesundheitssystem.

Deine Verantwortungsbereiche:

- Akquisition von Neukunden und Verkauf im B2B Medizinalbereich (Psychiatrische Kliniken, Gruppenpraxen, Einzeltherapeuten).
- Fachkundige Präsentation von Medizintechnikprodukten zur Überzeugung von Kunden.
- Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Förderung von Folgegeschäften.
- Durchführung von Marktanalysen zur Identifikation von Trends und Wettbewerbern.
- Erstellung von Vertriebsplänen, Umsetzung von Verkaufsstrategien und regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsleitung.

So bist Du in dieser Position erfolgreich:

- Erfahrung im B2B-Verkauf im Medizinalbereich, vorzugsweise im psychiatrischen Umfeld.
- Starke Präsentationsfähigkeiten für überzeugende Kundenkommunikation.
- Fähigkeit zur Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Förderung von Folgegeschäften.
- Analytische Fähigkeiten für Marktanalysen, strategisches Denken in der Vertriebsplanung und präzise Berichterstattung an die Geschäftsleitung.
- Sprachkenntnisse: Deutsch (sehr gut), Französisch (gut), Englisch (gut).
- Eine Hands-on-Mentalität und die Bereitschaft, die extra Meile zu gehen.

Was wir bieten:

- Möglichkeit zur Beteiligung am Unternehmenserfolg durch Aktienoptionen.
- Zusammenarbeit mit einem diversen und stark wachsenden Team von Fachleuten, das von hoher Motivation und Expertise geprägt ist.
- Möglichkeit, einen bedeutenden Einfluss auf strategische Entscheidungen zu nehmen und eigenverantwortlich an der Gestaltung des Unternehmenswachstums mitzuwirken.
- Ein inspirierender Arbeitsplatz in zentraler Lage in Bern, der kreativen Austausch und produktive Zusammenarbeit vor Ort ermöglicht. Gleichzeitig bieten wir die Flexibilität von Arbeitszeiten und Remote-Arbeit, um eine ausgewogene Work-Life-Balance zu fördern.

Bewirb dich jetzt per E-Mail an marcel.canclini@yлах.ch.