



Bist du begeistert von neuen Technologien, Methoden und Geschäftsmodellen im Gesundheitsmarkt? Kennst du die Schweizer Versicherungslandschaft und siehst es als spannende Herausforderung, die Zukunft eines aufstrebenden Startups für digitale Psychotherapie mitzugestalten?

Dann werde Teil unseres Teams!

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine:n

Business Development Specialist (60-80%)

zur Etablierung unserer Therapieplattform YLAH (Medizinprodukt Klasse IIa) im Schweizer Gesundheitsmarkt.

Deine Verantwortungsbereiche:

- Umsetzung der Erstattungsstrategien, insbesondere MiGeL und VVG
- Marktanalyse und Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Weiterentwicklung des Geschäftsmodells
- Umsetzung der Verkaufsstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem Customer Success Team

So bist Du in dieser Position erfolgreich:

- Ein starkes Netzwerk und fundierte Kenntnisse des Schweizer Gesundheitsmarktes, insbesondere im Bereich Krankenkassen
- Einen betriebswirtschaftlichen Hintergrund
- Erfahrung im Business Development/Marketing, idealerweise im Bereich Medizintechnik/Life Sciences
- Sprachkenntnisse: Deutsch (sehr gut), Englisch (gut)
- Eine Hands-on-Mentalität

Möchtest du die Zukunft der Psychotherapie mitprägen und gemeinsam mit einem dynamischen Team das Wachstum der YLAH AG vorantreiben?

Bewirb dich per E-Mail an florence.vongunten@y lah.ch.