

Business & Account Lead (~80%)

mit psychologischem und/oder wirtschaftlichem Hintergrund

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine erfahrene Persönlichkeit mit psychologischem oder wirtschaftlichem Hintergrund, die Lust hat, mit uns Blended Psychotherapie in der Schweiz weiterzuentwickeln – strategisch, operativ und mit Sinn für Beziehungen.

Wer wir sind

YLAH AG ist ein Berner Jungunternehmen mit einer grossen Vision: Wir entwickeln die erste Schweizer Lösung für Blended Psychotherapie – die Kombination von persönlicher Therapie mit einer digitalen Plattform. Unsere Mission ist es, das volle Potenzial der Psychotherapie zu entfalten und neue Versorgungsmodelle zu etablieren. Erfahre mehr auf www.ylah.ch.

Deine Aufgaben

Du übernimmst eine zentrale Rolle im Aufbau und in der Weiterentwicklung unserer strategischen Bereiche: Account Management, Business Development und Marketing. Gleichzeitig trägst du durch gezielte Kundenarbeit aktiv zur Umsetzung unserer Mission bei.

- **Führung & Aufbau:** Du baust gemeinsam mit uns die Bereiche Account Management, Business Development und Marketing weiter aus – mit Verantwortung, Gestaltungsfreiheit und direkter strategischer Einflussnahme.
- **Kundenprojekte & Integration:** Du begleitest unsere Kund:innen (Kliniken, Praxen, Coaches) bei der Einführung von ylah®, planst und steuerst Projekte eigenständig.
- **Business Development:** Du erkennst Marktpotenziale und entwickelst neue Geschäftsmodelle – mit Sinn für Machbarkeit und Wirkung.
- **Beziehungsmanagement & Netzwerk:** Du pflegst und erweiterst dein Netzwerk im Gesundheitswesen, insbesondere in Psychiatrie, Psychotherapie und angrenzenden Bereichen.
- **Marktwachstum & Positionierung:** Du entwickelst gemeinsam mit dem Team kreative Ansätze zur Markterschliessung und stärkst unsere Position im Schweizer Gesundheitsmarkt.

Dein Profil

- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung mit – idealerweise mit Bezug zu Psychotherapie, digitalen Gesundheitslösungen oder Versorgungsmodellen.
- Du hast ein abgeschlossenes Studium, z. B. in Psychologie, Gesundheitsökonomie, Wirtschaft oder einem verwandten Bereich.
- Du hast ein Gespür für Menschen und Märkte, entwickelst gerne neue Lösungen und gehst proaktiv auf Partner:innen zu.
- Du übernimmst Verantwortung, denkst unternehmerisch und arbeitest gerne in einem agilen, dynamischen Umfeld.
- Du kommunizierst sicher auf Deutsch und kannst dich gut auf Englisch verständigen (Französisch von Vorteil).
- Du bist bereit, regelmässig vor Ort in Bern zu arbeiten und Kund:innen schweizweit zu begleiten.

Was wir bieten

- Pionierarbeit in einem zukunftsweisenden Feld – mit messbarem gesellschaftlichem Impact.
- Gestaltungsfreiraum und Verantwortung in einer Schlüsselposition mit Perspektive auf Teamleitung.
- Einbindung in strategische Entscheidungen und Möglichkeit, das Unternehmenswachstum mitzuprägen.
- Beteiligung am Unternehmenserfolg durch Aktienoptionen.
- Flexible Arbeitsbedingungen in einem motivierten, diversen Team mit zentralem Büro in Bern.

Möchtest du Teil einer Bewegung werden, die Psychotherapie neu denkt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an: florence.vongunten@ylah.ch